

Wir vermögen mehr

Die SÜDVERS-GRUPPE, inhabergeführt und unabhängig, gehört zu den bedeutenden, international ausgerichteten Industrie-Versicherungsmaklern und Finanzdienstleistern. In Deutschland beschäftigen wir über alle Standorte 220 Mitarbeitenden und gehören mit unseren überproportionalen Zuwachsraten in Deutschland zu den Top Ten in dieser Branche. International betreuen wir unsere Kunden in Industrie und Gewerbe weltweit über unser eigenes internationales Netzwerk (WBN). Unsere Stärken sind das industrielle und großgewerbliche Versicherungsgeschäft, das Risk Management sowie die Beratung für die Bereiche Betriebliche Altersversorgung und Finanzdienstleistungen. Unsere Kunden bedienen wir gemäß unseren Grundsätzen mit Fairness, Leistungsbereitschaft, Vertrauen und Transparenz und das erwarten wir auch von unseren Mitarbeitenden.

Für die SÜDVERS Kreditversicherungsmakler GmbH, unserer Gesellschaft für die Vermittlung von Kreditversicherung, Factoring, Leasing und Inkasso, suchen wir für den

Mittel- und Norddeutschen Raum

zum nächstmöglichen Zeitpunkt den/die

engagierten Vertriebsmitarbeiter/in im Außendienst

Ihre Aufgaben

- Umfassende und eigenverantwortliche telefonische und Vor-Ort-Betreuung unserer Firmenkunden im mittel- und norddeutschen Raum mit dem Schwerpunkt Kreditversicherungen
- Ausbau der bestehenden Kundenverbindungen
- Aktives Cross - Selling im Kundenkreis für alle Produkte der SÜDVERS-GRUPPE
- Aktive Zusammenarbeit mit allen Vertriebsmitarbeitern der SÜDVERS-GRUPPE
- Auf- und Ausbau eines Netzwerks für potentielle Vermittler (z.B. Banken, Verbände, Berater, etc.)
- Fachpräsentationen auf Kundenveranstaltungen der Niederlassungen Köln und Hamburg
- Verfassen von Fachartikeln für hauseigene Kundeninfos

Unsere Anforderungen

- Ausbildung im kaufmännischen Bereich und /oder wirtschaftswissenschaftliches Studium
- Mindestens 2 Jahre Berufserfahrung bei einem Kreditversicherer, einer Factoringgesellschaft oder einem Kreditversicherungs- und/oder Factoringmakler
- Wohnort entsprechend dem Einsatzgebiet
- Freude am Kundenkontakt
- Eigenverantwortliches und strukturiertes Arbeiten
- Fundierte Kenntnisse in den Produktbereichen Kreditversicherung, Factoring, Kautionsversicherung/Bürgschaften, Vertrauensschadenversicherung, Bonitätsinformation und Inkasso
- Sie beherrschen die gängigen MS-Office-Produkte
- Gute Englischkenntnisse
- Führerschein für PKW

Unser Angebot

- Attraktive Vergütung (fix und variabel)
- Firmenwagen
- Einrichtung eines Home-Office möglich, oder Wahl zwischen den Standorten Köln und Hamburg
- Gute Sozialleistungen
- Inhabergeführtes Unternehmen

Wir bieten Ihnen eine Position mit einem anspruchsvollen und abwechslungsreichen Aufgabengebiet in einer sich aufwärts entwickelnden Firmengruppe, eine der Aufgabe entsprechenden Dotierung sowie ein angenehmes Betriebsklima. Wir freuen uns auf Ihre schriftliche Bewerbung per Email an Herrn Carlo Ries und sichern Ihnen absolute Diskretion zu.